



میلیونرهای اینترنتی

ظهور میلیونرهای اینترنتی و ویژگی‌های مشترک آنها

امروزه نسل جدیدی از میلیونرها به وجود آمده‌اند که چند صفت مشترک دارند. غالب آنها جوان هستند، آنها افرادی علاقه‌مند به کامپیوتر هستند و از پدیده‌ای به نام اینترنت برای کسب درآمد استفاده کرده‌اند و به ثروت‌های هنگفتی دست یافته‌اند. این افراد همان میلیونرهای اینترنتی هستند. بسیاری از شما نیز شاید جوان و با انرژی هستید و با کامپیوتر آشنایی دارید و مطمئن هستم در بین شما افراد زیادی وجود دارند که مهارتشان در کار با اینترنت، بسیار فراتر از حد معمول است. پس چرا شما یکی از دارندگان کسب‌وکار اینترنتی نباشید؟

برداشت‌های نادرست درباره کسب‌وکار اینترنتی و تعریف صحیح آن

ابتدا بهتر است منظور خود را از کسب‌وکار اینترنتی بیان کنم. متأسفانه عده‌ای با تبلیغات خود این ذهنیت اشتباه را به وجود آورده‌اند که برای کسب درآمد در اینترنت باید به راه‌های بی‌ارزشی مانند کلیک کردن تبلیغات، خواندن ایمیل و ... پرداخت و بهترین روش درآمد را، خرید و فروش در بازارهای بورس می‌دانند؛ ولی من در مورد کسب‌وکاری واقعی صحبت می‌کنم؛ یعنی محصولی باارزش برای فروش داشته باشید و از طریق یک وبسایت اقدام به فروش محصول و کسب درآمد کنید.

مهم‌ترین مانع برای شروع کسب‌وکار اینترنتی، باور نداشتن این روش به عنوان راهی عملی برای کسب درآمد است. به گفته جک تراوت \square مشاور بازاریابی شرکت‌های میلیون دلاری \square ذهن‌ها ترس از تغییر دارند، بنابراین تنها زمانی اقدام به کاری جدید می‌کنند که آن کار بسیار رایج شده باشد. حدود ۱۴ سال پیش در دانشگاهمان سرویس اینترنت راه‌اندازی کردند و پنج کامپیوتر برای استفاده از آن اختصاص داده بودند. تا چند ماه این کامپیوترها خالی بودند و کسی سراغ اینترنت نمی‌رفت! در آن زمان توانستم نرم‌افزار رایگان کوچکی برای پخش فایل‌های صوتی دانلود کنم. دوستان من این موضوع را باور نمی‌کردند. آن‌ها می‌گفتند نرم‌افزار با فلاپی منتقل می‌شود و نه از طریق چند سیم که به اینترنت متصل است. امروزه دانلود کردن امری بسیار ساده به نظر می‌رسد، زیرا افراد زیادی را می‌بینیم که در حال دانلود هستند!

راز موفقیت کارآفرینان در این است که کاری را قبل از رایج شدن آن انجام دهند. برای ایجاد انگیزه بیشتر به این مثال توجه کنید.

یانیک سیلور کار خود را در آپارتمان کوچک خودشان آغاز کرد. او تنها ۱۸۰۰ دلار برای شروع در اختیار داشت. او بدون هیچ کارمندی و تنها با کمک همسرش توانست ۱۲

میلیون دلار سود کسب کند. او انواع کتاب‌های الکترونیکی در زمینه‌های مختلف مانند تناسب اندام و روش‌های کار در خانه می‌فروشد. تعداد بازدیدکنندگان سایت او، از بسیاری از سایت‌های شرکت‌های میلیون دلاری بیشتر است. عکس او تا به حال بر روی جلد معروف‌ترین مجلات دنیا چاپ شده است.

او در ۱۴ سالگی در شرکت تجهیزات پزشکی پدرش مشغول به کار شد. او همواره به دنبال فرصتی بود تا کار جدیدی را پایه‌گذاری کرده و برای خودش کار کند. ایده فروش مستقیم برای او جذابیت زیادی پیدا کرد و با خواندن چند کتاب با روش‌های فروش مستقیم آشنا شد. یک شب وقتی در رختخواب بود، ناگهان ایده فروش از طریق سایت به ذهنش رسید. او از رختخواب بیرون آمد، به سراغ کامپیوترش رفت و فایل گرافیکی را که طراحی کرده بود، در سایتی به معرض فروش گذاشت. صبح وقتی از خواب بیدار شد، ایمیلی دریافت کرد که در آن نوشته شده بود ۲۹ دلار به حساب او واریز شده است. او این موضوع را شیرین‌ترین تجربه خود در کسب‌وکار می‌داند. او بلافاصله مطالعات خود را در زمینه تجارت اینترنتی آغاز کرد. او تنها در چند سال توانست از یک درآمد معمولی به درآمد یک میلیون دلاری برسد و نکته جالب آن است که کل درآمد او از طریق اینترنت بود. او قبل از ۳۱ سالگی یک میلیونر بود. او سپس با برنامه‌ریزی و تلاش فراوان توانست تنها در یک سال درآمد خود را سه برابر سازد. او هم اکنون علاوه بر کسب‌وکار اینترنتی سمینارهایی برگزار می‌کند و رازهای موفقیت اینترنتی را برملا می‌سازد. بسیاری از افراد سرشناس در حوزه کسب‌وکار، در سمینارهای این میلیونر جوان شرکت می‌کنند.

مسیر موفقیت و توصیه‌هایی برای آغاز کسب‌وکار اینترنتی

بسیاری از افراد با شروع تجارت اینترنتی از روز اول درآمدی کسب نخواهند کرد حتی

شاید ماه‌ها بگذرد تا کسب درآمد آغاز شود. اگر چند ماه پیش این کار را آغاز می‌کردید، شاید امروز صاحب کسب‌وکار اینترنتی بودید. اگر این توانایی را در خود می‌بینید به چند نکته توجه کنید. هیچ‌گاه به دنبال بهترین زمان نباشید، بهترین زمان همین امروز است. از یادگیری در مورد اینترنت نترسید، مطمئن باشید از بسیاری از درس‌هایی که در دبیرستان یا دانشگاه گذرانده‌اید ساده‌تر است. منتظر امکانات بهتر نباشید، بسیاری از افراد موفق بدون هیچ امکاناتی کار خود را آغاز کرده‌اند. بیل گیتس برنامه‌نویسی را بدون داشتن کامپیوتر آغاز کرد و در ازای کار شبانه، به او امکان استفاده از کامپیوتر را می‌دادند.

بهترین روش برای شروع کسب‌وکار اینترنتی، داشتن یک محصول آموزشی است که در شماره‌های قبل عصر شبکه به آن پرداخته‌ایم. برای ساختن وبسایت نیز نیازی به دانستن برنامه‌نویسی ندارید. برنامه‌های نوشته شده آماده‌ای وجود دارند که در چند ساعت می‌توانید بنابر نیازهای خود آن‌ها را تغییر دهید. برای اطلاعات بیشتر در این زمینه واژه CMS را در گوگل جست‌وجو کنید. برای کسب اطلاعات بیشتر در زمینه کسب‌وکار اینترنتی به سایت modiresabz.com مراجعه کنید.