



خلاصه کتاب: پذیرا بودن

آنچه در چکیده کتاب «پذیرا بودن، نوشته تام استنفیل» می‌آموزید

در فرهنگ چندقطبی امروزی که مردم اغلب با قبایل و گروه‌های خود شناخته می‌شوند، رویکرد سنتی فروش B2B دیگر موثر نیست.

تام استنفیل، کارشناس فروش مشارکتی جایگزینی برای این روش ارائه می‌دهد: او و همکارانش در طول ۲۵ سال تحقیق و آزمایش میدانی رویکرد نوآورانه «فروش مشارکتی» را تکمیل کرده‌اند.

استنفیل می‌گوید بیش از ۱۰۰ هزار فروشنده در ۳۵ کشور از سیستم فروش نوآورانه او استفاده می‌کنند.

حالا شما هم می‌توانید از آن استفاده کنید.

[membership_protected_content]

audio]

mp3="https://dle.modiresabz.com/downloads/downloads/dm/۱۵۶.UnRe
[ceptive.mp3"][/audio

[membership_protected_content/]