

دانلود کتاب فروش موفق برایان تریسی

فروش موفق | کتابخانه موفقیت برایان تریسی

جدیدترین کتاب ۲۰۱۵ برایان تریسی به زبان فارسی

در این کتاب به مطالب زیر پرداخته می‌شود:

- سه کلید قانع کردن افراد
- جذب حرفه‌ای مشتریان
- پاسخ به اعتراضات مشتریان
- روش‌های ارائه خدمات عالی به مشتریان
- مدیریت موثر زمان
- و ده‌ها نکته کاربردی دیگر

سرفصل‌های کتاب

مقدمه

۱. در اصول اولیه ممتاز شوید
۲. حفظ اشتیاق
۳. مهارت‌های مدیریت فردی: بازی درونی
۴. مهارت‌های مدیریت فردی: بازی بیرونی
۵. کسب دانش عالی درباره محصول

login_text] members message="%login%" color="#ffcc۰۰" login_text]
برای دیدن لینک دانلود به سایت
login_url="http://modiresabz.com/wp-login.php"][download
[id="۲۱۹۸۸"][/members