



INTERNATIONAL BEST SELLER

# THE FUTURE OF THE SALES PROFESSION

GRAHAM HAWKINS

How to survive the big cull and become  
one of your industry's most sought-  
after B2B sales professionals



**خلاصه کتاب: آینده حرفه فروش به کسب و کارها**

**آنچه در چکیده کتاب «آینده حرفه فروش به کسب و کارها، نوشته گراهام**

## هاوکیترز» می آموزید

فروشنندگان B۲B برای پیشرفت باید در صنعت و حوزه کاریشان متخصص شوند و مشاوره‌های معتبر و نصایح ارزشمند ارائه دهند.

تغییر گسترده و مدام صنعت، فروشنندگان را از بیان‌کنندگان ویژگی‌ها و مزایای محصول به متخصصانی با دانش عمیق تبدیل کرده و اثر بزرگی بر دنیای فروش گذاشته است.

گراهام هاوکیترز، استاد بزرگ فروش B۲B در استرالیا، جزئیات تحول دنیای امروز را شرح داده و عوامل موثر در رقابت و موفقیت فروشنندگان B۲B را به روشنی توضیح می‌دهد.

[membership\_protected\_content]

audio]

mp۳="https://dle.modiresabz.com/downloads/downloads/dm/۶۱.TheFutureofTheSalesProfession.mp۳"[/audio

[membership\_protected\_content/]