



پاسخ سوالات دیجیتال مارکتینگ توسط ژان بقوسیان

ژان بقوسیان در برنامه زنده «وقت کار» شبکه ایران کالا

ژان بقوسیان در برنامه زنده «وقت کار» شبکه تلویزیونی ایران کالا به سوالات بینندگان درباره دیجیتال مارکتینگ پاسخ می‌دهد. نسخه کامل این فیلم را مشاهده کنید.

سوالاتی که ژان بقوسیان در برنامه وقت کار پاسخ دادند

۱. سلام خدمت مجری، مهمان و تهیه‌کننده برنامه ۱۴ سال است که در کار تعمیرات موبایل و تلفن هستم مدرک موبایل و تلفن حرفه‌ای هم دارم از درآمد راضی نیستم با رونق یا کساد بازار درآمد زیاد تغییر نمی‌کند و درصدی با کسان دیگر نیز کار می‌کنم، ولی در این چند سال پیشرفت چندانی در کارم نبود. از تغییر و ریسک هم می‌ترسم ولی با مطالعه بعضی از کتاب‌ها انگیزه و انرژی برای من ایجاد

می‌شود ولی در این حالت تداوم چندانی وجود ندارد. می‌خواستم ببینم اشکال کارم کجاست و چه راهکاری را به من پیشنهاد می‌دهید متشکر.

۲. راهکاری وجود دارد که مطالعه کتاب تداوم داشته باشد؟

۳. سلام وقت‌تان بخیر من راهنمای تور هستم و همینطور مهندس کامپیوتر نیز هستم و با تبلیغات شبکه‌های اجتماعی آشنایی کامل دارم. سوالم این است که برای ایجاد یک بیزنس گردشگری باید از چه پلتفرمی استفاده کنم و در این پلتفرم آیا می‌توانم گردشگری را با فروش محصولات خیلی خاص ایرانی که از جاهای خاص ایران تهیه می‌شود تلفیق کنم؟ یعنی مثلاً یک تور گردشگری در یک منطقه باشد و سوغات آن منطقه را در کنارش تلفیق کنم؟ می‌خواستم ببینم آیا این موضوع امکان‌پذیر است و از چه پلتفرمی استفاده کنم ممنون.

۴. سلام. من یک اپلیکیشن فروش راه‌اندازی کرده‌ام. می‌خواستم بدانم برای شروع کار تبلیغات، تبلیغات به صورت بصری و تبلیغات بیل‌بورد در کوتاه‌مدت جواب می‌دهد یا تبلیغات اینترنتی و دیجیتال مارکتینگ. ممنون.

۵. با سلام می‌خواستم در مورد اینکه ارسال پستی در فروشگاه‌های اینترنتی چگونه است و اینکه لوازم بزرگ مانند لوازم خانگی مثل یخچال چگونه ارسال می‌شود و اینکه بعضی از سایت‌ها ارسال رایگان دارند سوال کنم. ممنون.

۶. با سلام من یک ایده‌ای دارم، شیرینی تولید می‌کنیم از ترکیبات طبیعی که به آن اضافه می‌کنیم. سوالم این است که چگونه می‌توانیم این محصول را که به نظر خودم به این شیوه ما که می‌خواهیم تولید کنیم سابقه نداشته است و مفید است چگونه باید تبلیغات آن را شروع کنم، ممنون.

۷. سلام در مورد بازاریابی مبلمان سفارشی لوکس صحبت می‌کنید؟ متشکرم.

۸. سلام ۸ ماه است که شروع به فروش گل طبیعی و گل‌آرایی مجالس کرده‌ام، ولی مغازه‌ای ندارم در اینستا نیز تبلیغ می‌کنیم ولی دوست داریم مشتریانمان بیشتر شود و کارمان گسترش پیدا کند و به دلیل گران بودن اجاره مغازه، مغازه‌ای اجاره نمی‌کنیم. باید چه کار کرد؟ ممنون.

۹. سلام به نظرتان محتوای الکترونیک چه آینده‌ای دارد و بیشتر در چه زمینه‌هایی

است، به این دلیل که می‌خواهم وارد محتوای الکترونیکی شوم؟

۱۰. سلام اگر با کپی‌کردن متن‌ها و تصاویر مقالات قبلی سایت‌مان یک مقاله جامع در بیاوریم و به صورت یک مگاپست بسازیم به خاطر کپی کردن، برای سئو سایت‌مان مشکلی پیش می‌آید؟

۱۱. چگونه می‌شود که وقتی عباراتی را جستجو می‌کنیم مانند «بازاریابی»، مقالاتی که در رتبه اول معرفی می‌شود بسیار جالب نیست؛ ولی مقالات خوب در رتبه اول قرار نمی‌گیرند؟ آن افراد چه کاری انجام می‌دهند که در رتبه اول قرار می‌گیرند؟

۱۲. آیا اکنون نیز لازم است تمرکز اصلی‌مان را بر ایمیل مارکتینگ بگذاریم یا بهتر است سراغ شبکه‌های اجتماعی و اپلیکیشن‌ها برویم؟

۱۳. سلام اگر بخواهیم از طریق شبکه مجازی فیلم‌های آموزشی که خودمان تولید کرده‌ایم را بفروشیم بهترین و ساده‌ترین راه برای اینکه همه حتی کسانی که اطلاعات کافی در مورد اینترنت و پرداخت آنلاین ندارند چیست؟

۱۴. سلام آقای بقوسیان شما در آموزش‌هایتان به فروش در سایت و گرفتن ایمیل بسیار تاکید دارید؛ ولی مخاطب‌های من همه خانم هستند و با فضای خرید در اینترنت و داشتن ایمیل کاملاً بیگانه هستند. در سایت به جای گرفتن ایمیل آن‌ها تلفن‌شان را می‌گیریم، ولی با وجود اینکه شرایط پرداخت را ساده کرده‌ایم مجدد با این فضا نیز بیگانه هستند. چه راهکاری را پیشنهاد می‌کنید؟